



Aproximando empresas e criando conexões

TIPOS DE ENCONTROS DE NEGÓCIOS



Projeto Comprador Setorial

Projeto Comprador Multisetorial

Rodada com Fornecedores

Sessão de Negócios

Encontro de Negócios

BENEFÍCIOS

Acesso a
potenciais
compradores

Acesso a
parceiros e
fornecedores

Sem custo de
participação

Imagem da
empresa

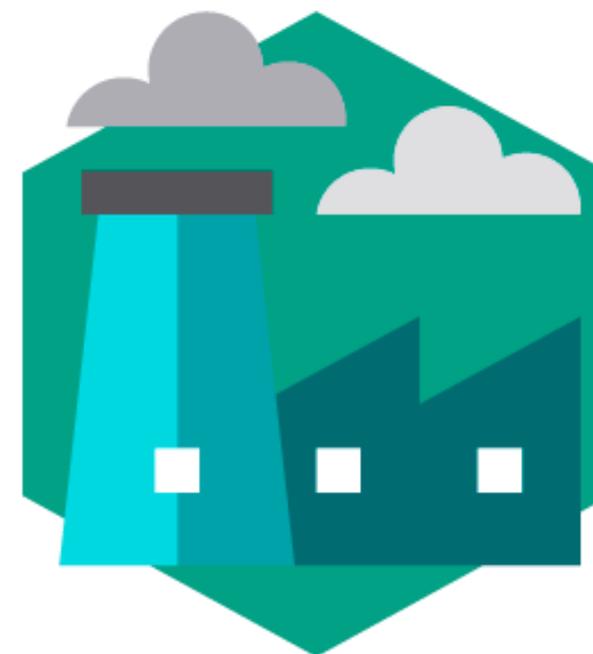
Rede de
Contatos

Projeto Comprador Setorial

MPES
Setoriais



Grande
empresa



Oferta

Projeto Comprador Multisetorial

Grande
empresa



MPES



Demanda

Rodada com Fornecedores

MPES



Fornecedores

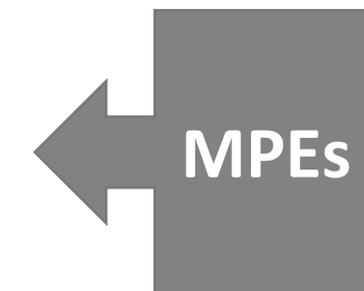


Demanda

Sessão de Negócios



Encontro de Negócios



Eventos

2014



53

2015



60

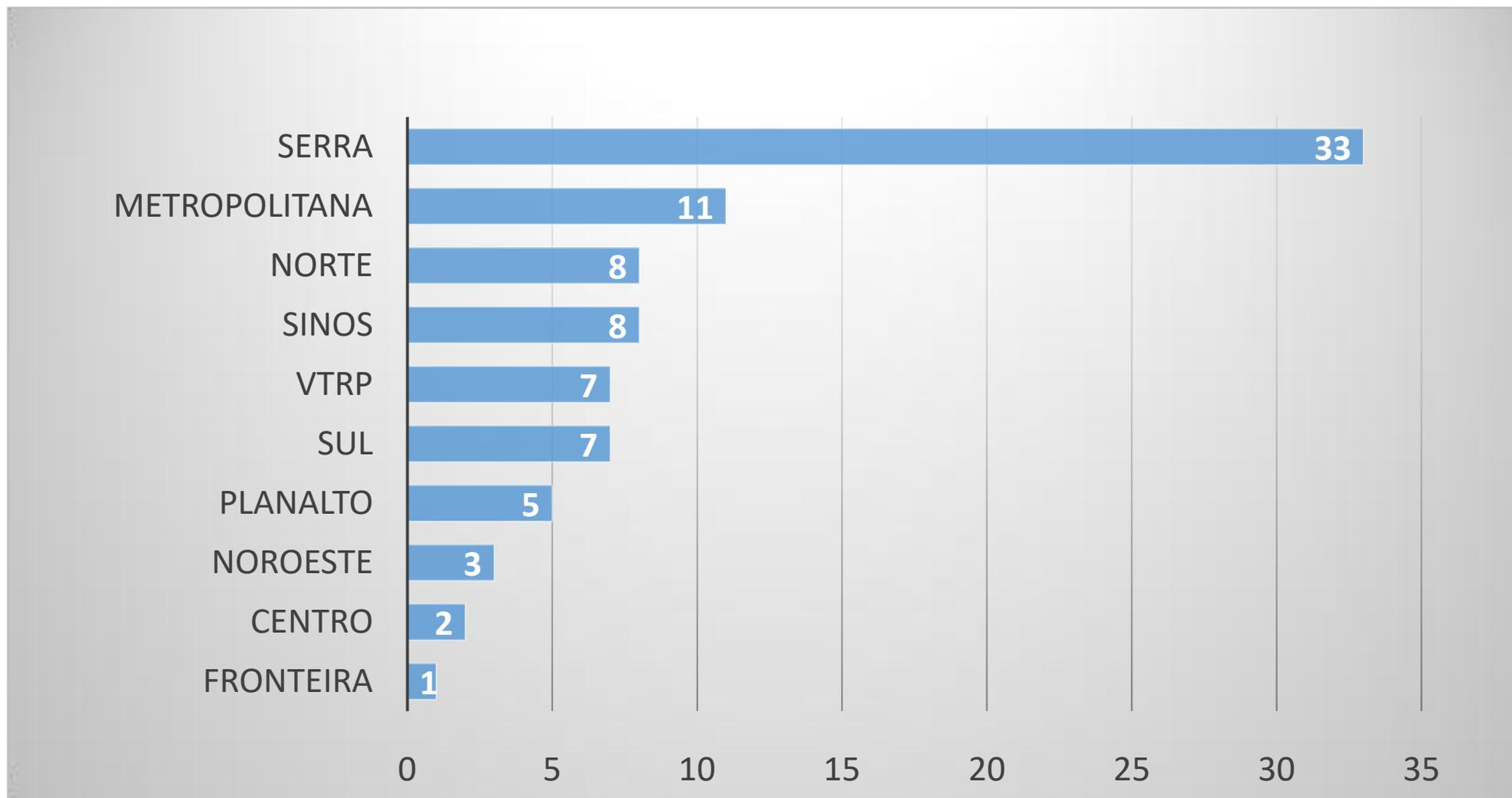
2016



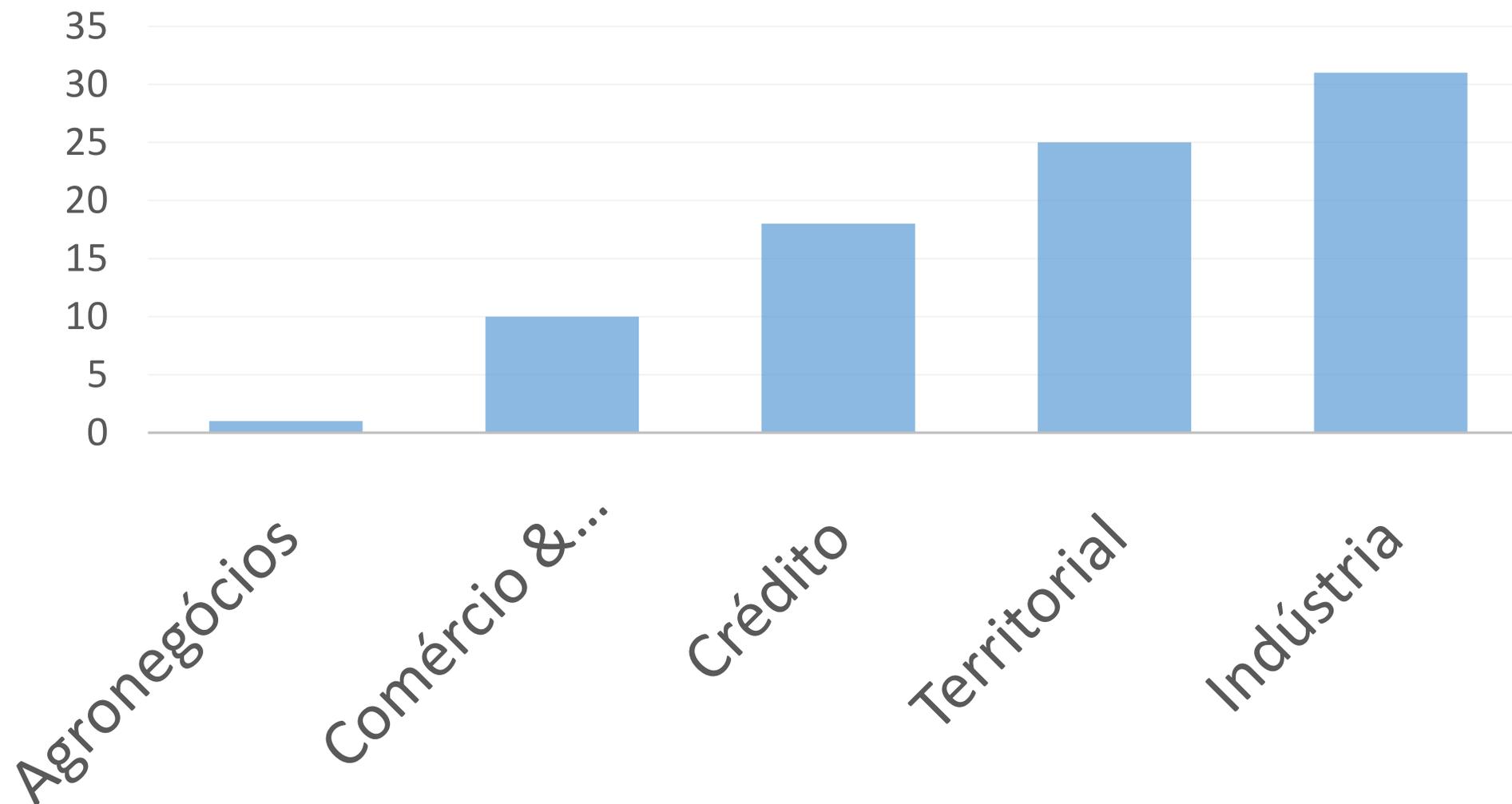
90



Região dos Eventos



Setores dos Eventos





Aumente seus negócios
e amplie seu mercado

SOU PARTICIPANTE

TIPO DO DOCUMENTO

CPF

www.sebrae-rs.com.br/rodadasdenegocios

Projeto Comprador Nacional e Internacional MERCOPAR 2016

Data

05 de outubro de 2016 - 14:20 às 18:00

06 de outubro de 2016 - 14:20 às 18:00

Cronograma

Período de Inscrição - 30/06/2016 à 16/09/2016

Local

Parque de Eventos - Pavilhões da Festa Nacional da Uva - Caxias do Sul

Dicas (Pré-evento)

Amostras

Catálogos

Folders

Cartões de visita

Estudar os compradores

Dicas (Durante o evento)

Chegar 30 minutos antes do horário

Uniforme ou vestimentas que identifiquem a empresa

Postura de negócios (Não abordar assuntos polêmicos: política, religião, futebol...)

Foco na negociação, são apenas 15 minutos de reunião (respeitar o horário determinado na agenda)

Dicas (Pós-Evento)

Dar retorno ao comprador sobre solicitações de informação e orçamento

Uniforme ou vestimentas que identifiquem a empresa

Organizar, monitorar e guardar os contatos realizados

Enviar e-mails



Jakson da Luz

jaksonl@sebrae-rs.com.br

(51) 3216 5146